

## Alternance

### Société d'Accélération de Transfert de Technologies - Deep Tech

### Marketing & Support Business Development H/F

*Développer et valoriser un portefeuille d'innovations de rupture*

#### Notre Société

La SATT Erganeo est une société française de transfert de technologie spécialisée dans les innovations à fort impact sociétal et environnemental. Elle fait partie d'un réseau de 13 Sociétés d'Accélération du Transfert de Technologies (ou SATT) réparties sur le territoire national.

Filiale de valorisation de ses établissements actionnaires, elle investit au plus tôt dans les projets issus des laboratoires académiques de son territoire et ceci dans de nombreux domaines scientifiques : Biotech (santé, cosmétiques), Medtech (dispositifs médicaux) Numtech (telecom, internet des objets, big data, IA), Cleantech (énergies vertes, chimie, matériaux) etc. Son objectif est d'accélérer le transfert de technologies vers le monde industriel. Sa mission consiste à protéger, maturer, accélérer et simplifier les associations entre la Recherche et l'Industrie en faveur d'un progrès éthique et durable.

Depuis sa création en 2012, la société a investi plus de 44 M€ en maturation, accompagné plus de 200 projets et contribué à la signature d'environ 120 licences avec des entreprises de toutes tailles. Erganeo a par ailleurs permis la création de plus de 34 start-ups. Elle gère et entretient, pour ses différents établissements et organismes actionnaires, un portefeuille de plus de 500 actifs de propriété intellectuelle.

#### Description du poste

Sous la responsabilité de la Responsable communication et Marketing, votre rôle sera, prioritairement, de contribuer à augmenter la visibilité de l'offre Erganeo et de son portefeuille de technologies issues des laboratoires académiques et d'accompagner, ensuite, l'équipe opérationnelle dans la préparation à la vente de ces technologies. Vos missions seront les suivantes :

#### Marketing

- > Participer à la mise en place du plan marketing de la Société et à la mise en œuvre de ses déclinaisons par axes stratégiques.
- > Identifier et définir clairement l'offre Erganeo, puis participer à la mise en œuvre de son affichage et de sa visibilité sur les supports
- > Mettre en place une stratégie de portefeuille adressée aux industriels d'un secteur identifié, et décliner les actions par grappe thématique (études de marché, technologies disponibles, témoignages...)
- > Participer à la mise en place et à la mise à jour des fiches technologiques
- > Identifier et mettre en œuvre les actions visant à augmenter la visibilité du portefeuille de technologies
- > Identifier et concevoir de nouveaux outils et supports aux équipes
- > Participer au développement de nouvelles voies et formats de marketing direct (webinars, plateformes et réseaux sociaux)

#### Support au développement commercial

- > Participer à la conception et à la réalisation de stratégies commerciales pour promouvoir les technologies prometteuses

# ERG\NEO

L'AVENIR EST FAIT D'AUDACE

- > Contribuer à la mise en place du cadre, des outils et des référentiels nécessaires pour la réalisation des analyses technico-économique des projets/technologies en lien avec l'équipe opérationnelle.
- > Participer à la réalisation des études de marché et de positionnement des technologies en relation avec l'équipe opérationnelle dans le but de définir une stratégie de valorisation.
- > Participer aux actions de prospection commerciale, faire des propositions pour amplifier la démarche commerciale avec des approches inspirées du digital marketing. Aller à la rencontre de clients potentiels, à partir des résultats des études et conforter les attentes des entreprises en termes techniques et économiques, et si nécessaire être force de propositions dans les évolutions de la stratégie commerciale

Si vous êtes passionné(e) d'innovation et de développement commercial et que vous souhaitez accompagner les innovations des laboratoires académiques vers leur marché, nous vous encourageons à postuler !

## Profil du candidat

- > De formation initiale scientifique de préférence, vous préparez une formation Bac +4/5 en marketing stratégique et/ou digital, Ingénieur technico-commercial ou Business & Stratégie (Ecole de commerce ou équivalent)
- > La double compétence marketing + scientifique est un plus.
- > Première expérience appréciée en marketing et/ou en développement commercial et/ou prospection (stage ou alternance)
- > Maîtrise des outils digitaux et des stratégies de marketing performantes (Canva, outils d'email marketing, SEO, , Suite Office...)

Vous êtes reconnu(e) pour votre :

- > Curiosité
- > Force de proposition et prises d'initiatives
- > Goût du challenge
- > Bonne compréhension des enjeux technologiques et business
- > Appétence à la vente

## Conditions

- > Contrat : Alternance de 12 à 24 mois
- > Début de contrat : ASAP
- > Lieu : PARIS 2

## Avantages

En nous rejoignant vous bénéficierez de nos avantages :

- > Rémunération conventionnelle attractive
- > Prime de vacances
- > Titres restaurant
- > 2 jours de télétravail par semaine

Pour candidater, merci d'envoyer votre CV à [candidature@erganeo.com](mailto:candidature@erganeo.com)